

# INDICE

<b>INTRODUZIONE</b> .....	7
---------------------------	---

## **CAPITOLO I – ATTIVITA’ DI DIREZIONE E COORDINAMENTO**

1.1. Il gruppo di imprese, una panoramica aziendalistica.....	11
1.2. Attività di direzione e coordinamento: sviluppi storici e Codice civile.....	13
1.2.1. La riforma del diritto societario.....	16
1.3. Il controllo, l’attività di direzione e coordinamento e le presunzioni <i>ex art. 2497-sexies</i> c.c.....	24

## **CAPITOLO II - I GRUPPI NEL CODICE DELLA CRISI D’IMPRESA E DELL’INSOLVENZA**

2.1. Un <i>excursus</i> storico dei tempi recenti in tema di gruppi in crisi ed in insolvenza.....	31
2.2. La doppia corsia delle presunzioni <i>ex art. 2497-sexies</i> c.c. alla luce del c.c.i.....	34
2.2.1. Il consolidamento procedurale.....	36
2.2.2. La corretta gestione societaria e imprenditoriale. La continuità aziendale ed i sistemi.....	41
2.3. I principi di trasparenza: tra pubblicità ed obblighi dichiarativi.....	50
2.3.1. Il centro di interessi principali (COMI), la giurisdizione italiana e la competenza per materia e per territorio.....	56
2.3.2. Le informazioni analitiche: la <i>disclosure</i> dei rapporti di gruppo.....	63

## **CAPITOLO III – IL PROCEDIMENTO UNITARIO: ASPETTI INTRODUTTIVI**

3.1. Introduzione ed alcune critiche.....	67
3.1.1. Il concordato semplificato per la liquidazione del patrimonio.....	73

3.1.2. Il piano di ristrutturazione soggetto a omologazione.....	79
3.1.3. Il concordato liquidatorio giudiziale.....	84
3.1.4. La convenzione di moratoria.....	88
3.1.5. La “transazione” fiscale e contributiva.....	89
3.2. Presupposti oggettivi e soggettivi.....	92
3.2.1. Lo Stato e gli enti territoriali.....	95
3.2.2. La <i>holding</i> persona fisica: configurazione del gruppo di imprese e consolidamento procedurale.....	97
3.2.3. I presupposti dei singoli istituti previsti nella disciplina dei gruppi di imprese, il doppio presupposto soggettivo.....	102

## **CAPITOLO IV – GLI ISTITUTI DI GRUPPO DISCIPLINATI NEL CODICE**

4.1. La composizione negoziata della crisi di gruppo.....	111
4.1.1. Competenza territoriale ed esperto facilitatore.....	112
4.1.2. Vantaggi compensativi.....	118
4.1.3. La gestione dell’impresa ed il soddisfacimento dei creditori sociali.....	119
4.1.4. La conclusione delle trattative di composizione negoziata di gruppo.....	120
4.2. Strumenti di regolazione della crisi e dell’insolvenza di gruppo, nozioni generali e vantaggi compensativi (Capo I).....	125
4.3. Gli accordi in esecuzione di piani attestati di risanamento di gruppo.....	127
4.4. Gli accordi di ristrutturazione dei debiti di gruppo.....	131
4.5. Il concordato preventivo di gruppo.....	135
4.5.1. La domanda di accesso.....	136
4.5.2. Il piano o i piani reciprocamente collegati ed interferenti, i criteri APR e RPR, i vantaggi compensativi.....	138

4.5.3. La tutela delle parti deboli: i creditori sociali ed i soci di minoranza, opposizione all'omologazione.....	146
4.5.4. Profili procedimentali.....	148
4.6. La liquidazione giudiziale di gruppo (Capo II).....	150
4.6.1. Il consolidamento procedurale.....	150
4.6.2. I rimedi agli effetti dannosi dell'abuso di direzione e coordinamento.....	153
<b>CONCLUSIONI</b> .....	161
<b>BIBLIOGRAFIA, GIURISPRUDENZA, SITOGRAFIA</b> .....	165